

CRECIMIENTO ECONÓMICO Y DESARROLLO

Tema 1.2 Distribución del Ingreso

Limitaciones ingreso por habitante

El ingreso por habitante es una media.

Mientras más polarizada es la distribución del ingreso la calidad de este indicador para reflejar el ingreso del conjunto de la población se va reduciendo.

Distribución ingreso

Manera en que se reparte el ingreso total de una sociedad entre clases, hogares o personas.

Distribución funcional (factorial) del ingreso. Reparto por propietarios de factores de la producción.

Distribución personal del ingreso. Reparto por hogares (familias) o personas.

Distribución funcional

Perspectiva de las economías clásica y postkeynesiana.

Factores productivos, propietarios y categorías de ingreso:

Capital | Capitalistas | Beneficio

Tierra | Terratenientes | Renta

Trabajo | Asalariados | Salarios

México. Distribución funcional (2016)

Millones de pesos corrientes

Concepto	Millones pesos corrientes	Porcentaje
Remuneraciones	5,360,800	26.7
Excedente bruto de operación	9,092,308	45.2

México. Distribución funcional (2016)

Concepto	Miles de millones de pesos corrientes	Porcentaje
Producto interno bruto	20,099,594	100
Remuneración de los asalariados	5,360,800	26.7
Impuestos sobre la producción y las importaciones	1,439,340	7.2
Subsidios	-47,092	-0.2
Excedente bruto de operación	9,092,308	45.2
Renta de la Propiedad	6,172,757	30.7
Intereses	1,863,199	9.3
Renta distribuida de las sociedades	3,548,408	17.7
Dividendos	2,834,435	14.1
Retiros de los ingresos de sociedades	713,974	3.6
Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa	179,794	0.9
Desembolsos por ingresos de la inversión	227,417	1.1
Renta de inversión atribuida a los titulares de pólizas de seguros	47,175	0.2
Renta de inversión a pagar sobre derechos de pensión	117,222	0.6
Renta de inversión atribuida a los accionistas de fondos de inversión colectiva	63,020	0.3
Renta de la tierra	46,017	0.2
Ingreso mixto bruto	4,254,239	21.2

Distribución funcional. Categorías de ingreso.

Remuneración de los asalariados: sueldos y salarios más contribuciones sociales de los empleadores.

Excedente bruto de operación: valor agregado bruto menos remuneración de asalariados y menos impuestos netos de subsidios sobre la producción.

Ingreso mixto: excedente derivado de las actividades productivas de una empresa no constituida en sociedad, perteneciente a un hogar que no sea una sociedad ni una cuasi-sociedad. El propietario de una empresa de este tipo representa normalmente un doble papel: empresario responsable de la gestión de la empresa y trabajador que aporta mano de obra del mismo tipo que lo hacen los empleados remunerados.

Distribución personal del ingreso

- Distribución de los ingresos por hogares (o individuos)

Encuesta nacional de ingreso y gasto de los hogares (ENIGH)

Población objetivo: hogares de nacionales o extranjeros que residen habitualmente en viviendas particulares dentro del territorio nacional.

Categorías de ingreso y gasto:

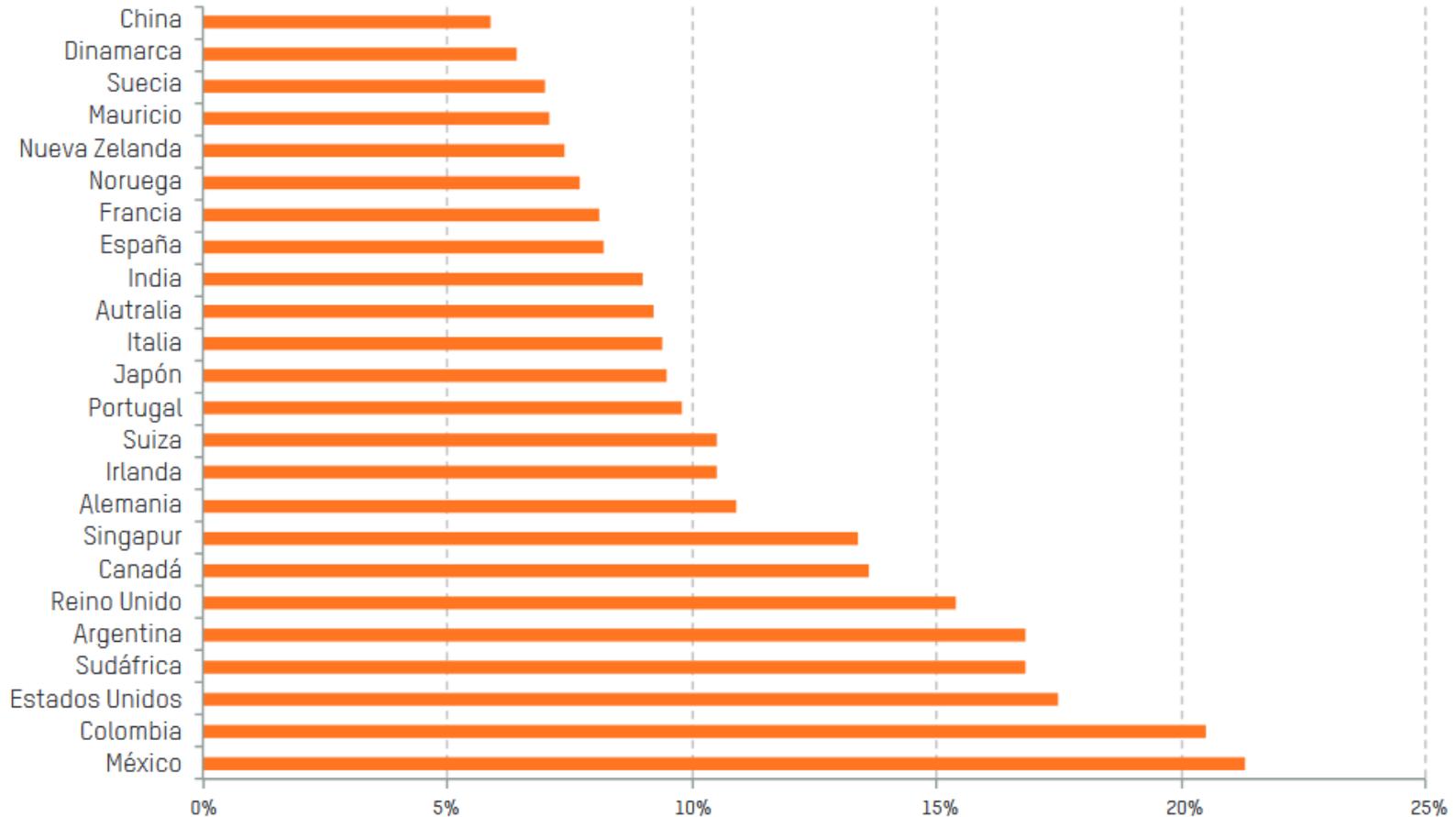
- ▣ Ingreso corriente total: ingreso monetario y no monetario
- ▣ Gasto corriente monetario
- ▣ Percepciones financieras y de capital
- ▣ Erogaciones financieras y de capital

México. Distribución del ingreso corriente total por hogares (porcentajes)

Deciles de hogares	Año												
	1992	1994	1996	1998	2000	2002	2004	2005	2006	2008	2010	2012	2014
I	1.1	1.2	0.9	0.8	1.0	1.2	1.3	1.2	1.5	1.4	1.3	2.4	2.5
II	2.0	2.0	1.6	1.5	1.8	2.1	2.3	2.2	2.6	2.4	2.2	3.5	3.8
III	2.7	2.7	2.1	2.2	2.6	2.8	3.1	3.1	3.5	3.3	3.0	4.5	4.8
IV	3.4	3.5	2.7	2.9	3.4	3.6	3.9	3.9	4.4	4.2	3.9	5.2	5.4
V	4.2	4.4	3.4	3.7	4.3	4.5	4.8	4.9	5.4	5.2	4.8	6.2	6.5
VI	5.3	5.6	4.2	4.6	5.4	5.6	5.8	6.0	6.6	6.5	5.9	7.4	7.5
VII	6.7	7.1	5.3	5.8	6.8	6.9	7.3	7.4	8.1	8.0	7.3	9.0	8.6
VIII	8.9	9.2	6.8	7.6	8.8	8.9	9.3	9.5	10.4	10.3	9.4	10.9	10.6
IX	13.0	13.4	9.8	10.9	12.7	12.8	13.3	13.5	14.8	14.5	13.2	14.7	14.5
X	33.5	36.1	25.7	28.2	33.8	31.3	33.1	34.3	37.1	35.9	32.5	33.4	36.6

Fuente: INEGI (2010) Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares. Series históricas.

Participación del 1% de mayores ingresos en el ingreso total (años diversos, para México estimaciones para 2012)



Fuente: Esquivel, G. (2015) *Desigualada extrema en México. Concentración del poder económico y político*. Oxfam: México.

Curva de Lorenz

Indicador de la distribución de alguna variable (ingresos, riqueza, tierras, etc.) por hogares, familias o personas.

Construcción de la curva:

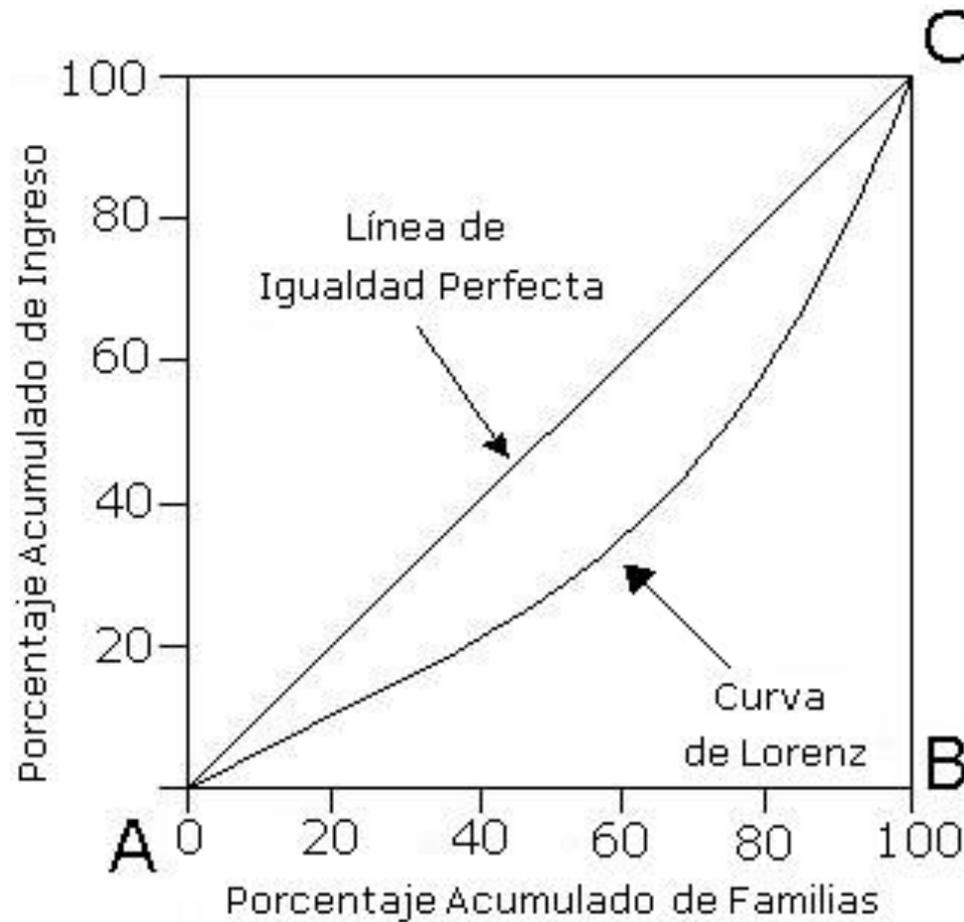
Abscisas: porcentaje acumulado de hogares

Ordenadas: porcentajes acumulados de la variable cuya distribución se estudia. En este caso, el ingreso

Diagonal: distribución perfectamente equitativa de la variable (por ejemplo, el 20% del ingreso es recibido por el 20% de las familias).

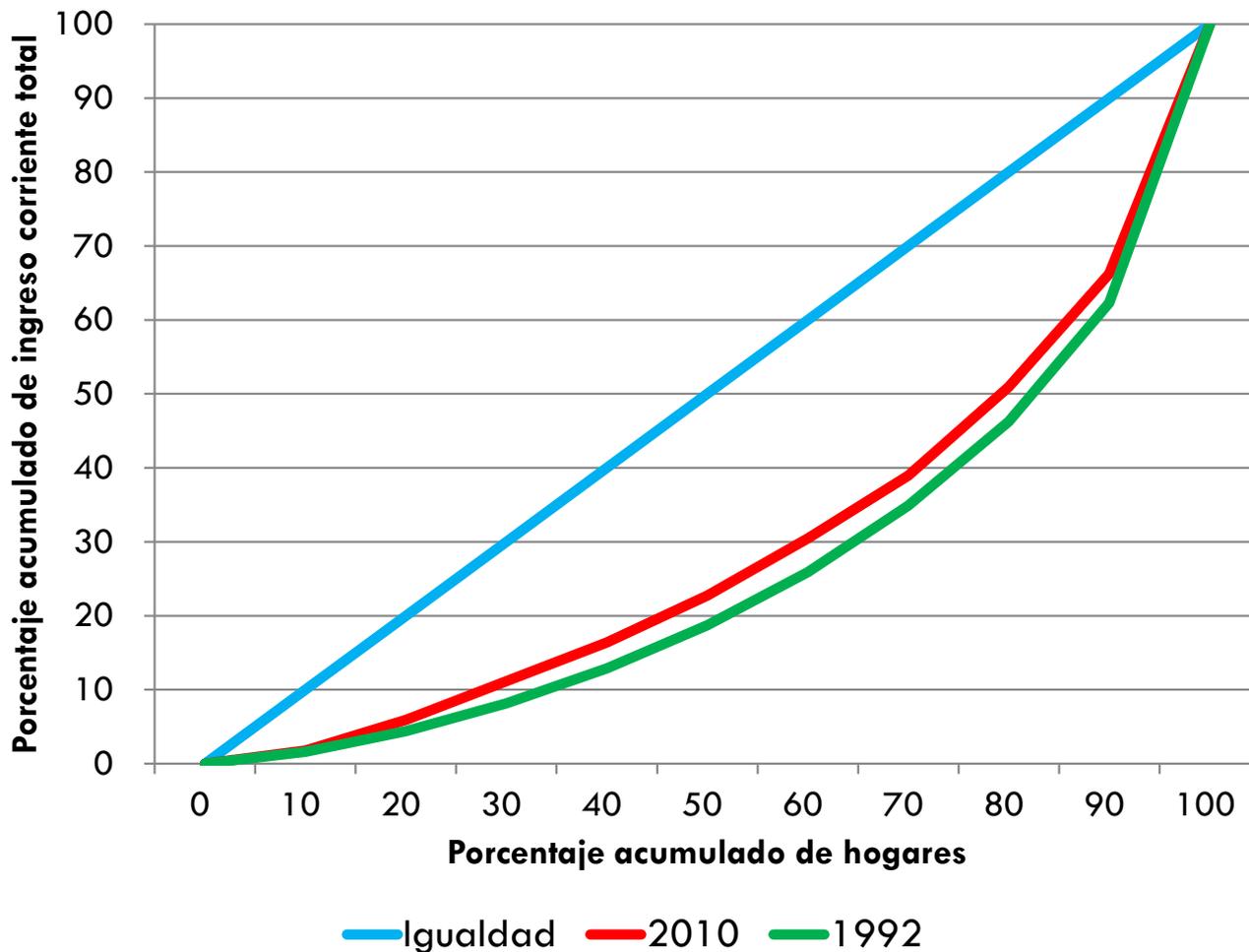
Mientras más cerca esté la curva de Lorenz de la diagonal más equitativa es la distribución del ingreso.

Curva de Lorenz



México. Curvas de Lorenz

(Ingreso corriente total según deciles de hogares)



Coeficiente Gini

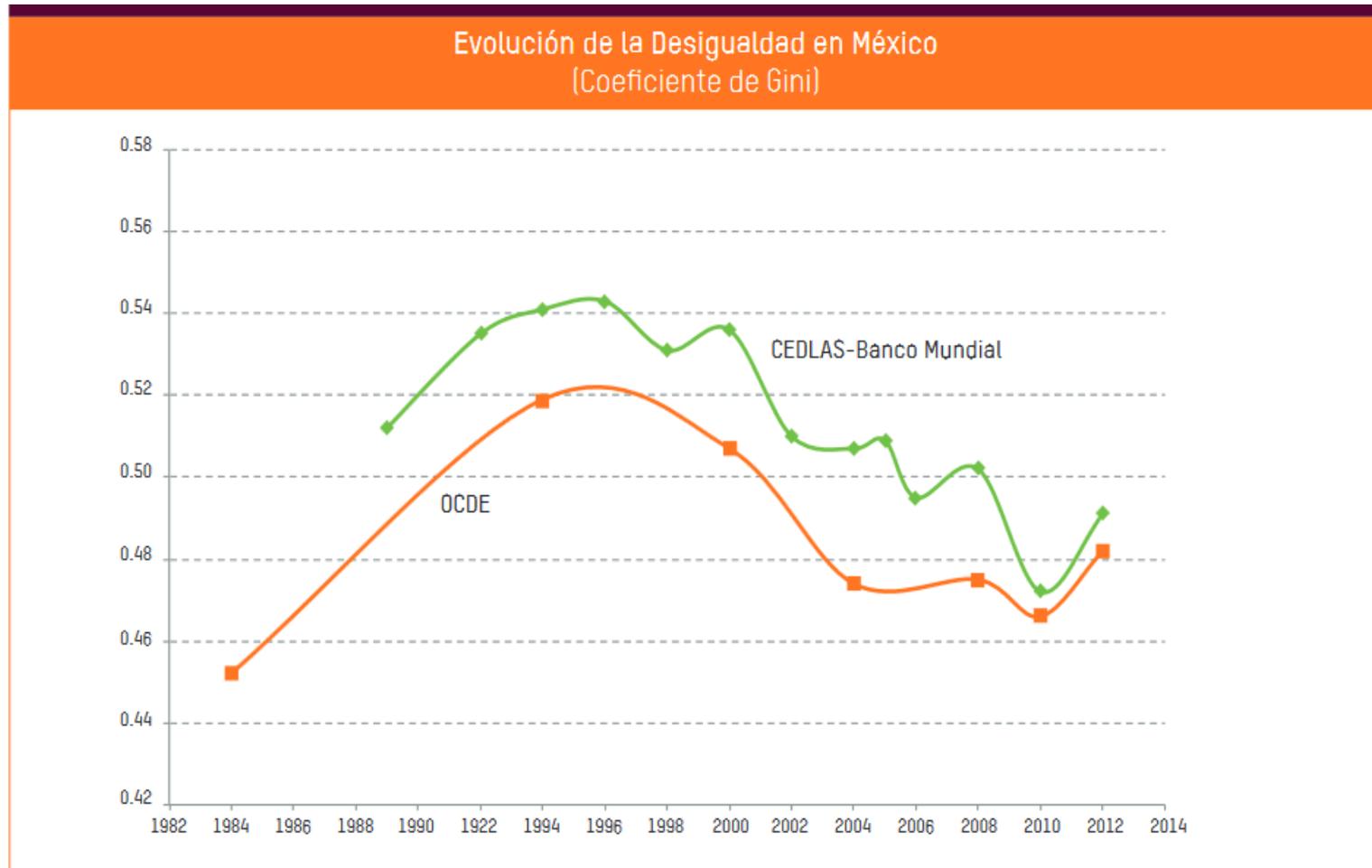
Índice de distribución del ingreso

Se deriva de la curva de Lorenz

Valores entre 0 (equidad perfecta) y 1 (desigualdad perfecta).

$$\text{Coeficiente de Gini} = \frac{\text{Área entre la curva de Lorenz y línea de igualdad}}{\text{Área del triángulo por debajo de la línea de igualdad}}$$

México. Coeficiente Gini



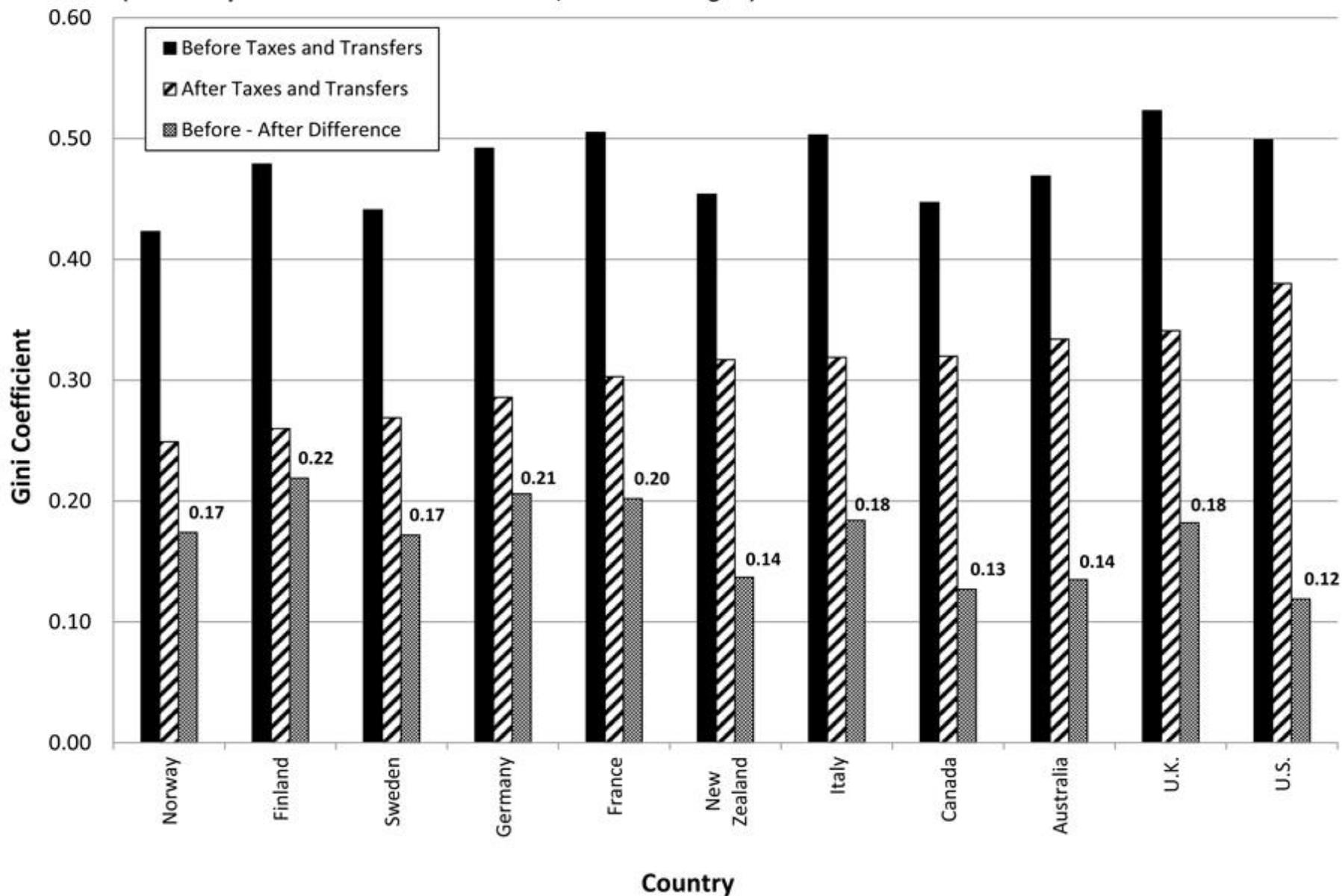
Coeficientes de Gini

País	Coeficiente de Gini
México (2014)	48.2
Brasil (2015)	51.3
Argentina (2014)	42.7
Chile (2015)	47.7
Uruguay (2015)	41.7
Estados Unidos (2013)	41.0
Finlandia (2014)	26.8
Noruega (2014)	26.8
Japón (2008)	32.1

Fuente: Banco Mundial (varios años), *World Development Indicators 2016*

Gini Coefficients by Country, Before and After Taxes and Transfers, 2010

(ordered by "After Taxes and Transfers" Gini, smallest to largest).



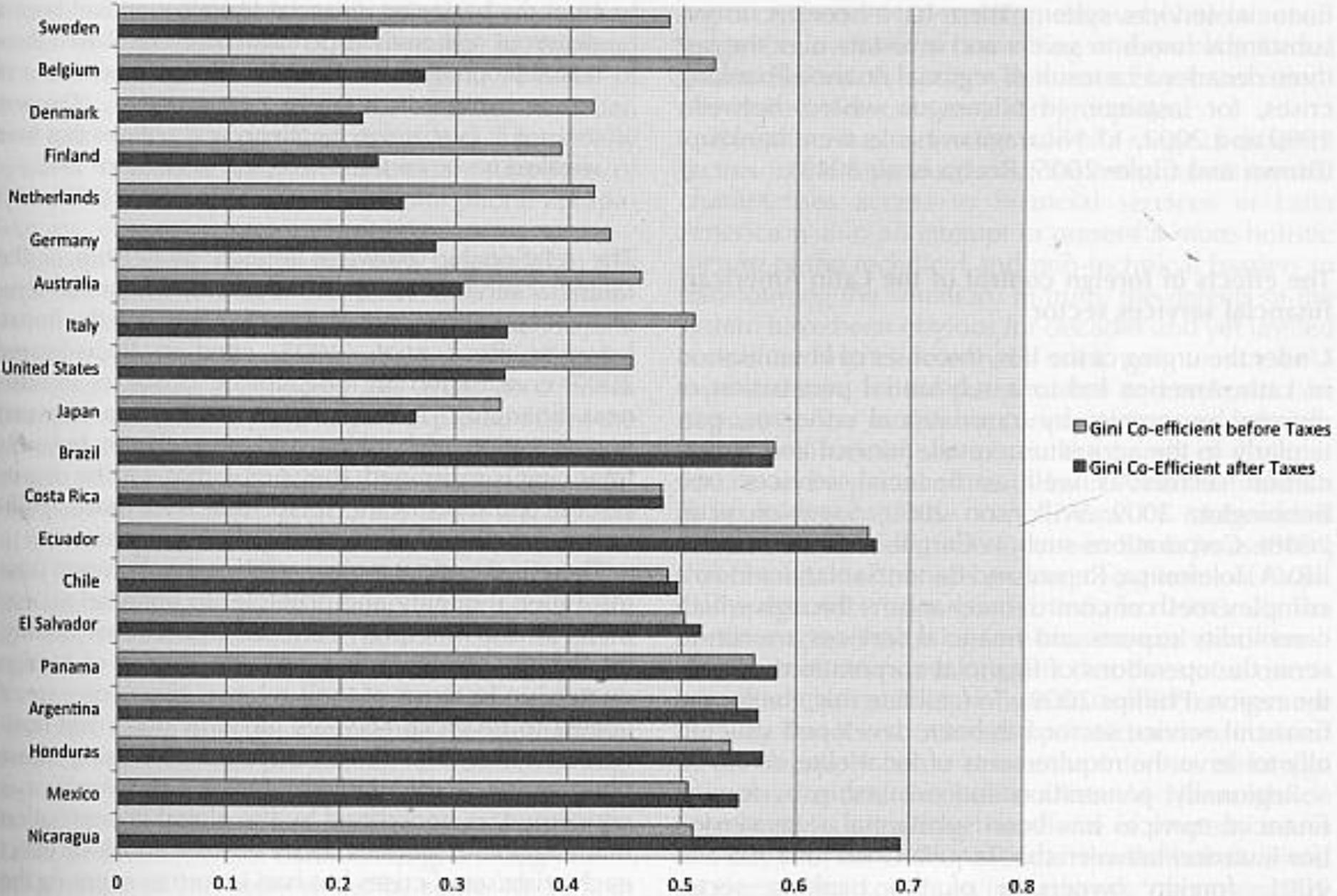


Figure 2 Impact of the tax system on income distribution

Fuente: Brown E., F. Castañeda, J. Cloke & P. Taylor (2013). "Towards financial geographies of the unbanked: international financial markets, 'bancarization' and access to financial services in Latin America", *The Geographical Journal*, vol 179-3.