

Objetivo

Analizar desde la información del capitalismo que dieron origen a la fase imperialista hasta los fenómenos más recientes acontecidos en la economía internacional y el desarrollo de América Latina en la dinámica de la economía mundial

Evaluación:

Participación en clase	25%
Cuestionarios/Lecturas	25%
Examen	50%

Asistencia 80% obligatoria para tener derecho a examen.

EN EL CASO DEL EXAMEN EXTRAORDINARIO ESTE REPRESENTARÁ EL 100 % DE LA CALIFICACIÓN

Contenido temático

1. La época del imperialismo
 - 1.1. Características fundamentales de la nueva fase del capitalismo
 - 1.2. Causas económicas de la primera guerra
 - 1.3. El conflicto bélico
 - 1.4. La revolución proletaria en Rusia
2. El papel de América en la nueva división internacional del trabajo
 - 2.1. Importancia de Estados Unidos en el contexto mundial. Integración de América Latina al mercado mundial en la fase imperialista
 - 2.2. Inicios de la industrialización en América Latina
3. Características generales de la economía internacional en el periodo “entreguerras”
 - 3.1. La situación económica internacional. Aspectos financieros y monetarios del periodo (1919-1939)
 - 3.2. La crisis alemana y la hiperinflación de posguerra. Crisis económica y fascismo en Europa. La política económica del Tercer Reich
 - 3.3. La crisis económica de 1929-1933 y la depresión económica de la década de los treinta
 - 3.4. Expresión de la crisis en Estados Unidos y su expansión a otras regiones del mundo
 - 3.5. La crisis económica en América Latina
4. La Segunda Guerra Mundial, 1939-1945
 - 4.1. La economía de guerra; el financiamiento de la guerra
 - 4.2. Causas y consecuencias económicas de la guerra
5. Reestructuración de la economía mundial de posguerra, 1945-1970
 - 5.1. La reconstrucción económica de Europa y Japón
 - 5.2. El auge económico de posguerra y el Nuevo Orden Económico Internacional
 - 5.3. La hegemonía económica de los Estados Unidos en la posguerra. Las relaciones de Estados Unidos con América Latina en este periodo
6. La economía latinoamericana de posguerra
 - 6.1. La industrialización sustitutiva de importaciones en América Latina
 - 6.2. Intentos de integración económica
 - 6.3. Las empresas transnacionales y la economía latinoamericana en las décadas de los años sesenta y setenta
 - 6.4. La revolución cubana y otros intentos de independencia económica en América Latina.

- El caso chileno, Nicaragua y Centroamérica
7. Crisis y estancamiento de la economía internacional en el periodo reciente
 - 7.1. La crisis financiera y energética en las décadas de los setentas y ochentas
 - 7.2. Las crisis económicas y financieras en América Latina en su periodo
 - 7.3. Políticas recientes de estabilización en América Latina
 - 7.4. Límites y obstáculos al desarrollo latinoamericano
 - 7.5. La tercera revolución industrial y el cambio tecnológico en los países capitalistas avanzados; Estados Unidos, Europa y Japón
 - 7.5. Las consecuencias económicas de las nuevas tecnologías
 - 7.6. Los nuevos países industrializados (NICs) y las economías exportadoras del sudeste asiático en las últimas décadas
 - 7.7. Otros casos de industrialización exportadora
 - 7.8. Algunas experiencias de reconversión industrial. España, Brasil y México
 8. Economía y política en los años noventa
 - 8.1. La crisis económica y política en el bloque soviético
 - 8.2. La búsqueda de un Nuevo Orden Económico Internacional
 - 8.3. El proyecto de unificación europea
 - 8.4. Los proyectos de América del Norte y de Asia
 - 8.5. Barruntos de un nuevo intervencionismo estatal en la economía norteamericana

Preguntas tipo

- ¿Cómo se puede caracterizar la fase del imperialismo después de la primera revolución industrial?
- Causas económicas de la primera guerra mundial
- ¿Qué consecuencias tuvo para la economía europea la forma en que fue estructurado el Tratado de Versalles?
- Mencione al menos tres causas económicas de la gran depresión de 1929-1933.
- Explique tres características de la política económica de sustitución de importaciones en América Latina.
- Explique las razones por las que los acuerdos de Bretton Woods se rompieron en los años 70.

Bibliografía

1. Balassa, Bela; Los Países de Industrialización Reciente en la Economía Mundial; Edit. FCE; México; 1992
2. Bertola, Luis y José Antonio Ocampo. El desarrollo económico de Latinoamérica desde la independencia.
3. Carr, E.H.; 1917 Antes y Después; Edit. Anagrama; Barcelona; 1982
4. Chossudovsky, Michel. Globalización de la pobreza y nuevo orden mundial, Editorial siglo XXI.
5. Dobb, Maurice. El desarrollo de la economía soviética desde 1917
6. Fajnzylber, Fernando; Industrialización en América Latina: De la Caja Negra al Casillero Vacío. Comparación de Patrones Contemporáneos de Industrialización. En: Cuadernos de la CEPAL, Naciones Unidas, CEPAL, Chile, 1989
7. Hobsbawn, Eric; Historia del siglo XX
8. Hobsbawn, Eric; La Era del Imperialismo 1875-1914; Edit. Labor Universitaria; México; 1989
9. Keynes, John M. Las consecuencias económicas de la paz, Barcelona, Crítica,
10. Kindleberger, Charles. La crisis económica, 1929-1939, Barcelona, Crítica, 1985.

11. Lichtenstejn, Samuel; De la Crisis al Colapso Financiero Internacional. Condiciones Generales e Implicaciones sobre América Latina. En: Revista Economía de América Latina, CIDE, México, semestre núm. 5, 1980
12. Mac Ewan; Arthur; Deuda y Desorden, Inestabilidad Económica Internacional y Ocaso del Imperio Estadounidense; Edit. Siglo XXI; México; 1990
13. Milward, Alan. La segunda guerra mundial, 1939-1945
14. Momsem Wolfgang, J.; Historia Universal Siglo XIX: La Época del Imperialismo, Europa 1885-1918; Edit. Siglo XXI; México; 1981
15. Ominami, Carlos; La Tercera Revolución Industrial: Impactos Internacionales del Actual Viraje Tecnológico; Edit. Grupo Editor Latinoamericano; México 1986
16. Stolper, Gustav. Historia económica de Alemania (de 1840 a 1940).
17. Victor Bulmer-Thomas La historia economica de America Latina desde la Independencia /
18. Williamson J. "What Washington Means by Policy Reform" en Latin American Adjustment: How Much Has Happened?, Editado por John Williamson, Peterson Institute for International Economics. 1990.